

店品 技人

ファイル 33 取材日 H21.10.6



いつまでも心に残る最後のお姿...
綺麗な自分を見せていて欲しいと願う。
にしてあげられる事は何か?と考えます。
を問わず、宗教に関わらず、
願いにふさわしい。
心のこもった最後のプレゼントとしてお役に立ちたいと願います。

天使服

マイル・新提案

からふくよかな方まで
綺麗に見える生地
い構造
物も充実(7点セット)
ドレス、インナー、帽子(2Way)
下、ポーチ、白布
希望 44,000
只今、ご注文

プロフィール
ふか だ ひろ 子
深田 弘子
昭和27年3月15日生まれ
出身地:横手市山内
特 技:節約
趣 味:油絵

(有) 姉妹ソーイング
横手金沢中野字上矢来沢220-1
TEL:37-3581 FAX:37-3581
【創業】昭和54年 【営業時間】AM9:00~PM5:30
【定休日】日曜日、祝日 【取扱品】永久のドレス 天使服



「人は皆この世に生を受けた時、あたたかい産着を着せられます。そして、人生を全うし新たな旅立ちの時、あの産着のぬくもり、あたたかさを思い出し天使のような衣に身をまもって旅立って欲しい。」そんな願いから生まれたのが(有)姉妹ソーイングさんの「天使服」。縫製のプロが一針一針まごころを込めて作っています。

事務所には、ステキなドレスが飾られていました。
急な取材の申し出にもかかわらず、お引き受けいただきありがとうございます。

いえ、いえ、こちらこそありがとうございます。春にこの「天使服」を立ち上げたばかりで、たくさんの方にこのセレクトドレスのことを知っていただきたいと思っていますので...

今日はよろしくお願います。
早速ですが、こちらに飾られているドレスが、「天使服」ですね。とてもすてきですね。



私は五人兄弟の末っ子で、上の二人の姉と三人で昭和五十四年に始めたのが「姉妹ソーイング」なんです。ところが、平成十九年に一人の姉が癌で亡くなってしまったんですが、姉は生前とてもおしゃべりだったのでその死衣装を見た時、なんだかわいそうだなあと感じたんです。

なるほど。そうだったんですね。

はい。私の母親は私が九歳の時に亡くなったんですが、その時は身内の人達が衣装を縫ったり、地域の人達が協力してくれて、手作りのお葬式だったことを記憶しています。その時のことを思えば、自分達が縫製の仕事をしているんだから、手作りの死衣装を縫ってあげれば良かったと思っただけです。きっと同じ気持ちでいる人が他にもたくさんいるはずだと思います。このドレスの作成に踏み切りました。

とても素晴らしい発想ですね。デザインは社長さんが考えていらっしゃるんですか。

そうですね。もともと子供の頃から自分でデザインを考えて作ることが好きだったので、外で遊ばより家の中で、チクチクしているのが好きなんです。子供だったんです。

二人の娘は企画段階から応援してくれましたので...。そうでなければ自分もこの新しい商品開発に取り組みなかつたかもしれませんね。

なるほど!。それはとても心強いですね。
ところで、実際購入されたお客様からはどのような反応がありましたか。

「思っていた以上にとてもステキなドレスで感激しました!」という内容のお手紙をたくさんいただいたので、とても嬉しかったです。社員にもすぐに報告して励みにしています。

手紙をくれた方はどれくらいの年代の方ですか。

六十歳代の方が多いようです。皆さんご自分の将来のために購入された方々です。

その年代の人たちは、結婚式でもドレスを着ない人がほとんどだと思うので、ドレスに対して憧れがあるのかもしれないですね。

そうですね。先日展示会があった時も、八十歳くらいの女性から「私達くらいの年齢でもいいかしら」と聴かれました。私は「もちろんです!」と答えたんですけどね。

やっぱり、女性は何歳になっても奇麗なものに興味がありますよね。それは自分の旅立ちの時も同じなんですね。

今後、将来的に考えていらっしゃることは何かありますか。
夢ですけど、数多くの方々にこの商品を知ってもらいたい。「天使服」といえば「横手」といわれるようになったらと思います。そうすれば、もっと需要が伸びても多く雇用できるでしょうし、地域にも貢献できると思うんですよ。

そうですね。私達も陰ながら応援しています。ありがとうございます。



素晴らしい発想に縫製の技術がプラスされた商品なんです。販売方法はどのようにされているんでしょうか。

葬儀業界の展示会に出品させてもらったり、ホームページで注文を受けたりしています。現在のところは、関東・関西方面の個人の方からの注文が多いです。向こうの方はエンディングノートという、生前に自分のお葬式の時の希望を綴っておき、準備されている方が増えてきているんですよ。

まずはたくさんの人に知ってもらって、目に触れてもらわなければいけませんね!

何せ、まだ始めて半年ほどです。一歩ずつ手探りで進んでいる状態です。口コミで広めていくしかないのかなと思っています。

そうですね。でも、ご苦労なされている点や気を使われる点もたくさんあるんじゃないですか。



あなたの事業、応援します!